

CONTENIDOS

Herramientas cuantitativas y contables. Contabilidad y Análisis de Estados Financieros. Macroeconomía y Análisis de Coyuntura Económica. Análisis Técnico y Fundamental y otras Técnicas de valoración del precio de los Activos Financieros (Asset Pricing). Técnicas de Matemática Financiera y Bancaria.

Conceptos Contables Avanzados de Activo, Pasivo y Neto Patrimonial. Naturaleza y utilidad de los principales documentos contables. Herramientas especializadas de análisis contable de estados financieros, y sus principales ratios. Macromagnitudes (PIB, IPC, Desempleo, Déficit, ...etc.). Fuentes de información para interpretar los riesgos y oportunidades que la situación Macroeconómica que un país ofrece a las inversiones financieras. Tipos de informes de análisis Técnico o Fundamental, para ilustrar los razonamientos de Precio y Valor de un Activo. Matemática Financiera, especialmente los de Capitalización y Descuento.

COMPETENCIAS ESPECÍFICAS

1. Ser capaz de identificar correctamente las necesidades financieras de cualquier persona física, especialmente en casos de alta complejidad patrimonial, mediante el uso de las más avanzadas técnicas y métodos de perfilado (estático y dinámico) y de estructurarlas, jerarquizadamente de forma consensuada con el sujeto pasivo de dicho análisis, de forma coherente con la situación macroeconómica tanto coyuntural como tendencial.
2. Ser capaz de identificar y jerarquizar correctamente las necesidades financieras de cualquier persona jurídica mediante el análisis avanzado de sus estados financieros y la información cualitativa obtenida de su equipo directivo y técnico, de modo que sea consensuada con su dirección financiera de forma coherente con la situación macroeconómica tanto coyuntural como tendencial.
8. Disponer de los conocimientos y la capacidad de mantenerlos actualizados, necesarios para poder identificar tendencias procedentes de la situación económica nacional e internacional, así como la evolución de los distintos mercados financieros, de forma que aprovechen de un modo profesional las oportunidades y amenazas que éstas tendencias puedan suponer, para una persona física o jurídica concreta, de modo que este conocimiento se integre de manera natural en las recomendaciones propias del asesoramiento financiero de dichas personas.
11. Ser capaz de comunicar, defender y en su caso negociar los matices y alternativas, con quienes son sujeto pasivo de las recomendaciones de asesoramiento financiero, en un contexto de interactividad y de fuerte asimetría de conocimientos, tanto en un escenario de personas físicas como de personas jurídicas. Poniendo en suerte un conjunto de habilidades adaptadas de comunicación y negociación.